

【看台】

内蒙古4项驼绒行业标准在工信部立项

本报8月17日讯(记者 李国萍)记者从自治区市场监管局了解到,近日,工业和信息化部发布了2022年第二批行业标准制修订和对外版项目计划,自治区纤维质量检测中心提出的《骆驼绒针织品》《骆驼绒机织围巾披肩》《骆驼绒被》《机织骆驼绒大衣》4项行业标准列入本次计划。

骆驼绒产业是我区优势特色产业之一,长期以来骆驼绒制品标准在国家标准和行业标准处于空白。为促进内蒙古骆驼绒产业的转型升级,2019年,由自治区纤维质量检测中心牵头,联合自治区骆驼绒生产加工企业共同制定了5项骆驼绒制品团体标准,有效控制和提升了自治区骆驼绒制品质量。此次4项行业标准的制定,进一步完善了《驼绒及驼绒制品标准体系》,在全国骆驼绒制品的生产 and 产品提档升级方面起到积极引领作用,以此推动骆驼绒产业绿色可持续发展。

我区1家合作社入选2022年全国农业社会化服务典型

本报8月17日讯(记者 韩雪茹)记者从自治区农牧厅获悉,日前,在全国农业社会化服务典型发布会上,通辽市奈曼旗微农红干椒种植专业合作社脱颖而出,入选2022年全国农业社会化服务典型,是内蒙古唯一一家入选的合作社。

据了解,从2019年以来,农业农村部连续三年在全国范围内遴选推荐农业社会化服务典型,对示范推动农业社会化服务加快发展起到了很好的引领作用。2022年4月份以来,农业农村部组织各地开展了2022年全国农业社会化服务典型征集工作,经各地推荐,择优遴选和专家评审,从250多个典型案例中择优评选出了60个典型案例。

奈曼旗微农红干椒种植专业合作社成立于2018年,位于通辽市奈曼旗大沁他拉镇护桥村。该合作社以农业信息化网络技术、新型农业智能装备等新技术为切入点,实现红干椒的智能化、规模化种植,为农户提供辣椒从种到收全流程技术指导、农业生产资料的订货、运输、购买和质量检查等服务。目前,合作社建设34座大棚,承接农业生产托管服务2万亩,服务小农户300余户,为促进当地和周边小农户增产增收坚实基础。

赤子峰会 打造双招双引品牌

本报8月17日讯(记者 薛来)记者从自治区乡村振兴局获悉,近日,以“带回梦想 荣耀家乡 投资赤峰 共赢未来”为主题的2022年度赤子峰会暨夏季招商引资网签大会在赤峰市举办,各大媒体平台对大会进行了直播,浏览量突破87万人次。

据悉,赤峰市聚焦乡村振兴工作,以“带回梦想、荣耀家乡”为主题,通过呼唤乡情和亲情,量身订制了赤子峰会,着力将赤子峰会打造成市委、政府招商引资、招才引智的双招双引平台,凝聚各方力量发展的沟通交流平台,以及全方位展示赤峰市成就和形象的宣传推介平台。自2018年起,赤峰市已成功举办四届赤子峰会,共邀请企业家、专家近千人,签约项目212个,总投资额达763.72亿元,为推动赤峰市经济社会发展发挥了重要作用。

【速读】

本报8月17日讯(记者 韩雪茹)记者从自治区农牧厅获悉,日前,自治区马铃薯推广团队推广首席专家单位联合盟市推广单位实地走访6个项目旗县,开展防灾减灾田间技术指导。该团队结合自身项目特点,成立5支科技小分队,针对近年来极端天气多发的特点,结合马铃薯生育期特性,科学制定马铃薯节水、减肥、减药技术防灾减灾预案。据悉,我区积极开展农业重大技术协同推广计划试点工作,聚焦当前我区产业发展急需解决的问题,以重大技术为纽带,组建协同推广团队,形成了自治区、盟市、旗县多层次联动,推广机构、科研院所、经营主体多方协作,种养加多学科融合的农技推广协同服务新机制,凝聚了农技推广服务的强大合力。

本报呼和浩特8月17日讯(记者 薛来)记者从呼和浩特市乡村振兴局获悉,该市聚焦抓好监测帮扶,通过产业发展带动群众稳定增收,让群众获得感、幸福感、安全感切实增强。

今年以来,该市共培训动员乡村三级乡村振兴干部、驻村干部和网格员4713人,共摸排全市农村群众21.47万户48.72万人,摸排率100%。其中,共有脱贫人口2.56万户5.32万人,其中,脱贫享受政策1.31万户2.53万人,监测户1368人,全部因人施策,无一一人一户返贫致贫。

截至目前,该市共实施产业项目121个,投入资金3.55亿元;实施小型公益性公益项目74个,投入资金1.39亿元,受益人口约9.4万余人。同时,安排防贫保险资金850万元,投保全市农村户籍人口90.05万人。

【振兴新作为】 小南瓜撬动大产业

□本报记者 康丽娜

2016年春,返乡创业的刘海燕前往山东考察,结合家乡气候、土壤、交通等实际条件,引进了生长周期短、易储存、耐运输的贝贝南瓜。这种南瓜个头很小,1个大约重6两左右,吃起来口感粉糯、甜度高。同时,她成立了上禾种养殖专业合作社,开启了贝贝南瓜在该旗种植的先河。但刚开始由于技术不成熟,她试种的300多亩南瓜收成并不好。

2017年春天,不服输的刘海燕再次奔赴山东系统地学习种植技术。回来后,她又种植了200亩贝贝南瓜。通过科学的种植方法及完善的田间管理,这次的贝贝南瓜喜获丰收,每亩纯收入达到5000元,刘海燕悬着的一颗心终于放下来了:这个事能成!

自己尝到了甜头,不能忘了村里的父老乡亲们,要带着乡亲们一起致富。既然能帮到更多的人,就不应该推卸这个责任。刘海燕说。

于是从2017年起,刘海燕开始在达拉特旗推广种植贝贝南瓜。达拉特旗气候条件特别好,光照时间比较长,昼夜温差大,种出的贝贝南瓜品质好,非常受市场欢迎。刘海燕说。2020年,以恩格贝镇贝贝南瓜为代表的达拉特南瓜被农业农村部纳入全国名特优新农产品名录。

我们主要是通过“公司+合作社+农户”的模式,规模化发展贝贝南瓜产业。刘海燕介绍,合作社与公司合作,注册了上禾优贝和漠上金山两个品牌,通过品牌效应推广,增加贝贝南瓜的产品附加值。此外,合作社与农户签订合作协议,明确双方的职责、义务、权利,合作社统一提供播种、施肥、浇灌、收割等一系列技术指导,并在育苗、有机肥采购的环节上,通过合作社统一购买降低生产成本,每亩节约成本200元,产量提高500斤,经济收入增长近1000元。同时,合作社还负责统一销售,解除种植户的后顾之忧。

在刘海燕的带动下,越来越多的人加入了种植贝贝南瓜的队伍之中。今年,上禾种养殖专业合作社在达拉特旗推广种植贝贝南瓜7000多亩,除了恩格贝镇、树林召镇、白泥井镇也种植了2200多亩。

目前,我们的贝贝南瓜已采摘了1000多亩,产品也已进驻了京东鄂尔多斯助农馆。通过打通线上线下销售渠道,吸引更多顾客购买。白泥井镇侯家营子村党支部书记石根小说。

规模化种植贝贝南瓜,不仅使广大种植户腰包鼓了起来,也让当地的很多农户实现家门口就近务工。侯家营子村村民张果梅就是其中的一位。据石根小介绍,张果梅今年流转了自家的50亩地给合作社种植贝贝南瓜,自己则在合作社打工,这样一年到头,光流转土地和打工两份收入,就能增收6万元。

产业是富民之本、致富之源。如今,在达拉特旗,小小贝贝南瓜已成为当地农户增收致富的幸福密码。

【风采】 驻村要真正

没有李书记,我们6户人家的农事就被耽误了!想起年初发生的土地纠纷事件,呼和浩特市武川县耗赖山乡大豆铺村村民左贵忠仍心有余悸。

原来,左贵忠和其他5户的耕地一直被企业承包。今年年初承包期到了,这6户分别要收回耕地,却发现原来的地界早已不存在。恰逢春耕时期,他们各不相让,眼看矛盾越积越深。驻村第一书记李万平和村党支部书记王永及时到各家调解,同时邀请乡司法所工作人员进村讲解政策,最终将纠纷化解,保证了春耕备耕。

我们让这6户人家拿出《土地所有权证》,按照上面的亩数重新丈量土地,多出的部分,我们特别满意这样的处理方式。李万平笑着说。

52岁的李万平是自治区审计厅机关党委副书记、机关纪委书记。今年2月,任大豆铺村第一书记。半年来,李万平把抓基层党建、化解矛盾纠纷、法治宣讲、人居环境整治等作为重点工作。他主动参与村规民约修订,组织评选孝老爱亲道德模范,开展普法宣传、义务劳动、反诈教育、新时代文明实践等各类志愿服务活动11次。还探索建立“约五会”,让村里形成移风易俗、互助互爱的良好风尚。

今年,大豆铺村被武川县委列为人居环境卫生整治示范村。李万平积极协调乡政府投入15万元,为村里购置了1台垃圾清运车和10个垃圾箱,目前已累计清理垃圾2000余吨。他还积极争取上级资金,整修临村209国道两侧绿化带,种植樟子松121棵,村巷道、院内铺设面砖8700平方米,铺设草皮600平方米,主街道凉亭新建文化展板40平方米,修建公厕16座,人居环境得到明显改善。由于村里农田易受洪水灾害影响,他协调县相关部门投入20万元资金,建设沿河堤坝3处,共计180余米。

驻村要真正 走进村民心里 成为群众的贴心人。到任伊始,我就以“归零”的心态调整自己适应新的任务,以“冲锋”的姿态鼓励自己接受新的挑战,以“赶考”的状态督促自己创造新的成就。李万平说。

节假日是难得的休息时间,可李万平却常常跑到周边乡镇学习工作经验。短短6个月,他就写下了10万余字的学习笔记。产业是乡村振兴的基石,我们计划今年新建恒温土豆储藏窖和1个电子汽车车衡(地磅),进一步增加村民收入。李万平介绍。

【点赞新气象】

海关护航羊绒出口更畅通

□本报记者 阿妮尔

近日,走进内蒙古鹿王羊绒有限公司的生产车间,工人们正忙碌在织造、包装、运输各个岗位。一批打包好的成品羊绒衫、羊绒围巾等羊毛羊绒制品即将运往天津港经海运出口至日本。

上半年,我们公司的出口订单超过100万件。我们的生产线都满负荷运转,工人们一周加班三四天,马力全开才能完成出口订单的产量。公司海关业务部部长贾海舟介绍说,今年RCEP正式实施后,RCEP原产地证书让我们享受到了实实在在的政策优惠,产品竞争力也大幅提高。

呼和浩特海关畅通关企联络,加强RCEP原产地累积规则政策宣讲,指导企业充分运用政策获取最大的关税优惠。

内蒙古是全国最大的羊绒产区。全区羊绒生产企业提振信心、抢抓机遇、稳住订单,呼和浩特海关、满洲里海关多措并举进一步严把出口产品质量关,帮助企业提高产品国际竞争力。

同时,为帮助羊绒生产企业克服疫情影响,海关强化监管、优化服务,全面摸透调查羊绒生产企业面临的难题,助力羊绒产品提档升级。

当前背景下,纺织行业面临着高端市场需求剧增、低端市场同质竞争激烈等挑战,为适应市场需求,我们决定进口一批设备调整产品结构,提高产品高科技含量和附加值,实现产品升级换代。赤峰东黎羊绒股份有限公司负责人秦英毓说。

了解到这家国家级高新技术企业的诉求后,满洲里海关派专员开展摸底调研,在确定企业及项目设备符合减免条件后,开展远程申报技术指导,快速审核企业减免税材料,通过前置审核将减免税核批时间由10天缩短为1天。在减免手续1天完成的情况下,保障了设备快速通关并投产。

据统计,今年前7个月,呼和浩特海关出口绒毛511.44吨,同比增长65.38%;货值3.02亿元,同比增长63.53%。前7个月,满洲里海关辖区企业整体出口羊绒产品货值2.13亿元,同比增长36.73%。其中,出口无毛绒产品货值0.75亿元人民币,同比增长34.77%;出口羊绒衫等服装制品货值1.35亿元,同比增长59.11%。

大营子村打起增收蒜盘

□文图/本报记者 韩雪茹 实习生 曾令刚

在兴安盟突泉县泉山镇,有个因种蒜闻名的村子——大营子村,这里家家户打起增收蒜盘。

走进大营子村村民郑俊芳家,她正在自家庭院的地里熟练地挖蒜、抖土、捆蒜,一把把带着泥土芬芳的新鲜大蒜被编成蒜辫,微风吹过,蒜香四溢。

挖蒜时,手要拽着蒜茎,不能离蒜头太近,那样容易损坏蒜头。蒜刚起时水分高,比较容易编成蒜辫,经过几天的晾晒,让部分水分蒸发后更便于储存。提起收蒜技巧,郑俊芳头头是道地讲了起来。

郑俊芳种植紫皮蒜已有20个年头,说起庭院经济,郑俊芳竖起大拇指:别小看我这几亩地,种植蒜苔,还有这刚起收的大蒜,再加上秋白菜,算下来能收入4万元。

庭院紫皮蒜,百姓金饭碗。大营子村按照“一村一品”产业发展思路,结合本村得天独厚的地理环境和土壤条件,把发展壮大紫皮蒜产业作为带动群众致富的重要途径。按照集中连片提质增效的思路,积极申请上级项

目资金50万元,按照脱贫户、监测户每亩3000元和普通户每亩2400元的标准实施庭院经济奖补,用于紫皮蒜种植庭院经济项目,带动大营子村114户种植户实现增收。

随着庭院经济的发展,该村2008年成立了突泉县溪柳紫皮蒜专业合作社,为种植户提供蒜种调配、田间管理和市场销售等产前、产中和产后服务。同时,坚持大蒜种植绿色化、优质化、特色化、品牌化发展方向,积极探索高效农作物轮种,形成“蒜+菜”种植模式,稳步提高产出效益。

合作社在紫皮蒜包装上也下足功夫,将收获的大蒜悬挂晾干,须、茎修剪整齐,装入印刷精美的包装箱。采取线上+线下的销售方式,实现了农产品提档升级和价格倍增。大营子村党支部书记李艳军介绍说。

蒜苔、蒜头年年都能卖出好价钱,蒜农的种蒜热情更加高涨,种植面积也在不断增加。今年,大营子村种植面积达200余亩,产量150余吨,产值可达200余万元。

不仅是大营子村,紫皮蒜种植已推广到了突泉县的泉山镇、太平乡、六户镇3个乡镇的24个村,全县种植面积达到5000多亩,每年紫皮蒜总产量可达7500吨,紫皮蒜真正成为突泉县庭院经济“当家菜”。