

奈曼旗

观察

小葡萄“串”起大产业

□本报记者 鲍庆胜 通讯员 张玉春 侯显峰

在通辽市奈曼旗方家营子镇的“金红娃”葡萄种植基地,大棚里果香四溢,一串串葡萄像紫红色的玛瑙缀满绿色的藤蔓,饱满、丰润,工人们正在采摘葡萄,发往外地。 “批发7块5一斤,我啥也不用管,装完点钱。”看着一箱箱打包好的葡萄,秀华种植专业合作社的理事长王利华满脸喜悦和憧憬。 “这片基地共有55栋棚,有我21栋,1个棚有1亩地左右,能出产葡萄3000—4000斤,主要是销往吉林、辽宁、上海和广州等地。” 王利华是方家营子镇方家营子村的村民,也是栽培“金红娃”葡萄的带头人。2015年,他带着几户村民一起去外地考察,最终选择了适宜沙地种植的葡萄品种“金红娃”,作为第一个敢“吃螃蟹”的人,王利华在种植葡萄的道路上可谓困难重重,曲折坎坷。 最初,王利华为了少投入,以栽植露地葡萄为

主,栽了几亩地,但效果并不理想。2017年,在当地政府的支持下,他将露地葡萄全部扣上大棚,但效果依然不好。于是他认真钻研管理技术,四处求教。一晃5年过去了,此时,用“倾家荡产”一词形容王利华这笔“赔本买卖”一点不为过。 “最高时我赔了近50万元,都是借的钱。”王利华回忆艰辛的创业历程,最初一起栽葡萄的7户也退赔成5户了。王利华总结出一条:还是技术不到家,经验不足! 在栽植葡萄的前5年里,王利华始终是一个交学费的“学生”。“不是温度、湿度没把握好,就是水肥管理方面没做好,总之就是赔钱。”但王利华没有退缩,他经常外出学习技术,结合栽植实际,通过不断地摸索积累经验,最终总结出了一套完整的技术“宝典”,2019年,他栽植的“金红娃”葡萄终于给了他一个惊喜:净收入40多万元。 “抱团取暖”才能更好地抵御市场风险,为实现良好发展,王利华还联合6户村民成立了秀华种植专业合作社,进行统一管理、经营、销售。王利华也从一个葡萄种植的“门外汉”变成

了“土专家”,从大棚栽培中找出了种植的好方法,成功将一串串葡萄打造成当地的“致富果”。 在王利华的带动下,不断有村民加入到“金红娃”葡萄种植中,近3年,村里又新增葡萄大棚19栋,种植面积达到120亩。 “金红娃”葡萄颗粒紧密、色泽红亮,皮薄多汁、甘甜适口,深受消费者喜爱。一串葡萄,串起的不仅是一户人的口袋,还串起了一村人的希望,串起了一镇人关于产业的梦想。 得益于方家营子镇方家营子村发展葡萄特色产业的思路,该镇团山洼村也效仿方家营子村的葡萄种植方式。 在团山洼村的设施农业基地,36栋大棚整齐划一由南向北一字排开。棚内的葡萄架上,挂满了一串串晶莹剔透的葡萄。“今年是第一年坐果,预计一个棚能产2000斤葡萄,初步成功了!”团山洼村党支部书记闫凤华笑呵呵地介绍。 2021年,团山洼村向上级申请项目资金300余万元,建起36栋现代化标准设施暖棚,引进了“金红娃”葡萄种植。村里专门聘请了王利华作为技术员,指导村民种植葡萄。“有了他,让

我们栽植葡萄少走了不少弯路。”闫凤华说。 对于未来的发展,闫凤华有自己的打算:“我们计划走绿色有机葡萄这条路子,同时,将观光和采摘结合起来,形成我们村发展特色产业的模式。” 一个好产业的影响力究竟有多大? 当王利华的“金红娃”葡萄连年获得大丰收时,当“金红娃”的故事被人口口相传时,与其相邻的沙日浩来镇西沙日浩来嘎查的李晓华按捺不住了,她毫不犹豫地包下了村里的6个大棚,从王利华处引进了“金红娃”葡萄。目前,李晓华的葡萄已成熟在即,散发出阵阵芳香,李晓华坦言,她毫无经验,所有种植技术都是在王利华的指导下进行。她边学边干,从平地移栽到浇水施肥,从打药治虫到修剪疏果,她都亲力亲为。就这么她一点点学会了怎么种,今年种的葡萄产果了,产量也不错,希望能卖个好价钱。 产业有特色,发展有活力。奈曼旗坚持发展现代农业这一思路,以特色为引擎,强化产业带动,为乡村振兴蓄势赋能。

乡音

和林格尔县

“看禾选种”种粮安心

□本报记者 郑学良 通讯员 王效平

“市场上流通的粮食品种越来越多,让人眼花缭乱,我们想选择优良品种,不知道哪个品种好。有了这个平台,能亲眼看到品种的表现,有相中的就直接联系经销商,真是帮我们解决了一个大难题。”提起“看禾选种”平台,和林格尔市和林格尔县哈只盖村种植户云文清连连称赞。 今年,云文清流转村民土地400亩,通过“看禾选种”平台选种长杂谷2922,眼下沉甸甸的谷穗颗粒饱满,望着即将丰收的谷子,云文清心里充满了丰收的喜悦。 “看禾选种”平台,是和林格尔县打造的通过展示优良品种、先进配套栽培技术,来指导农民科学选种、加快提升农作物良种化水平、优化农作物品种布局的惠农平台。 该平台为加速新品种和配套栽培技术进村入户,提供了良好的示范效应。 和林格尔县在2022年成功完成大豆、谷子、黍子、胡麻“看禾选种”项目后,今年又在城关镇榆西天行政村建设自治区级“杂粮杂豆看禾选种”平台1处100亩,展示示范品种41个,其中高粱品种15个、谷子品种14个、豆类品种12个;市级玉米展示示范平台1处,面积100亩,集中展示示范近五年通过国家或自治区审定、备案的玉米新品种41个。项目区全部采用机械播种、国标地膜和水肥一体化膜下滴灌技术,张杂谷展示示范区采用全膜覆盖微垄沟播集雨技术。 为了让平台更好地服务农民,和林格尔县农牧局技术推广中心组建了“看禾选种”技术指导小组,全程指导耕种环节。 在春耕时节,专业技术人员通过对比分析“看禾选种”平台区域的气候条件、土壤情况、环境优势,筛选出适应生长环境、种植习惯、市场需求的品种;在作物播种期间,专业技术人员深入地头,对每个品种不同生长期进行监测,考察记录主要性状指标,采取跟踪种植表现、现场考察评价、田间测产验收等方式规范开展综合评价,筛选出品质优、产量高、抗逆性强、适宜当地、表现优异的农作物新品种,通过示范带动,加快新品种的推广应用,为农民生产选种、用种提供科学依据。

集市

乌达区 2户专精特新“小巨人”企业成功通过复核

本报乌海10月19日电 (本报记者 郝颢)近日,自治区工业和信息化厅发布了《关于内蒙古自治区第五批专精特新“小巨人”企业和第二批专精特新“小巨人”复核通过企业名单的公告》,乌达区的内蒙古佳瑞米精细化工有限公司和内蒙古源宏精细化工有限公司榜上有名。 近年来,乌达区工信部门以促进中小企业转型升级、增强企业自主创新能力为目标,坚持市场主导、创新引领、突出特色、分类指导的工作原则,大力推进优质中小企业专精特新发展。 据了解,佳瑞米公司是一家集农药、农药中间体和精细化工产品生产、研发及贸易为一

体的高新技术企业,目前,立项的研发项目70多项,分别转化成技术、产品、专利等成果60余项,累计获得实用新型专利43项、授权发明专利21项。主要生产新型医药原料药和医药中间体的源宏公司也拥有一批国内及国际领先的自主知识产权专利技术,该公司将创新的多元化科研成果赋能医药产业。 今年,乌达区新推荐认定自治区专精特新中小企业1户、创新型中小企业6户;累计培育认定国家专精特新“小巨人”企业2家、“专精特新”中小企业3家、创新型中小企业6家,专精特新中小企业培育能力得到显著提升。

苏尼特左旗 中煤芒来2×66万千瓦煤电一体化项目开工建设

本报锡林郭勒10月19日电 (记者 巴斯古楞)位于苏尼特左旗巴彦乌拉苏木的中煤芒来2×66万千瓦煤电一体化项目日前正式开工建设。 项目依托芒来煤矿(1000万吨/年)煤源,按照煤电一体化坑口电厂模式,一期建设2×660MW高效超超临界大容量、高参数先进机组,总投资约55亿元,预计2025年10月实现“双投”,年发电量约59亿千瓦时,可实现产值17亿元。将为苏尼特左旗建设锡林郭勒盟西部煤电新能源联营示范基地,有效解决蒙

西电网末端电源点支撑不足问题,保障新能源大规模、高比例消纳和送出奠定坚实基础。 近年来,苏尼特左旗积极规划建设苏尼特左旗煤电新能源联营示范基地,统筹推进煤电、新能源产业融合发展,形成了现代能源经济体系与生态文明建设共促共赢的良好发展格局。 苏尼特左旗作为锡林郭勒盟西部国家能源基地建设的“主力军”,全旗新能源并网装机和批复在建规模达到410.2万千瓦。目前,芒来煤矿产能已扩增至1000万吨/年,2000万吨/年调规工作已全面启动。

临河区 “田管家”助农解决种地难题

本报巴彦淖尔10月19日电 (记者 薄金凤)近年来,临河区八乡针对农村老龄化、村庄空心化、党支部政治功能弱化等问题,以党支部领办合作社为抓手,鼓励八村先试先行注册成立“田管家”助农合作社,流转村内地。村“两委”、党小组长、村民小组长带头带资入股,农户以上地经营权入股,形成“支部+合作社+农户”经营模式,解决了种地难题。 合作社根据性别、年龄、身体状况为村民设置了不同的就业岗位,让村民在家门口就能赚到

生活费。目前,合作社种植西瓜、番茄、葵花、玉米等农作物。入社农户亩均保底收益500元,分红200元左右。该村通过示范经营,吸引更多农户自愿加入,实现村集体增收和农户富裕。 “田管家”助农合作社是该乡围绕农业社会化服务、农业现代化发展和壮大村级集体经济积极探索。如今“保姆式”托管、“专业化”服务,让农户“下田种地”升级为“袖手管地”,“小农户”与“大农业”有机融合,有效解决了“谁来种地”和“怎么种地”问题。

准格尔旗 全力打造养老生活幸福圈

本报鄂尔多斯10月19日电 在准格尔旗薛家湾蓝天街道养老服务中心,今年5月启动的“长者食堂”每天有近500名老年居民用餐。近年来,蓝天街道在加强党建引领、健全配套设施、规范服务治理上下功夫,把社区服务做到老百姓心坎上。 辖区10所学校、1所医院、257个企事业单位、919个个体商业网点及共建包联单位党员全部“网”进“格”。为提升服务能力和水平,鼓励支持社区工作人员参加社会工作者职业培训,目前街道已有持证社区工作者近70名,每个社区达到6名以上。成立以社区党员干部和

共驻共建单位在职党员为主的“蓝天芯”服务队55支,合力开展政策宣传、民情收集、矛盾纠纷化解、民生服务等工作,形成“居民点单、网格接单、党员领单”服务模式。今年以来,为辖区6个社区、9个小区老年和行动不便居民较多的楼栋内安装“爱心座椅”396个,入户征集民意30多次,化解各类问题270多项。 在健全实体平台的同时,实施“互联网+”养老托幼工程,开通“有事随时拨打”一键直通热线电话,摸清辖区内独居、孤寡等体弱多病老人居家状况并建档立卡,建立“一对一”帮扶机制,线上线下全方位服务。(贺静 张慧君)

旗县说

“没有政府的项目支持,我家草场的沙化问题不可能得到根本改善!”鄂尔多斯市鄂托克前旗昂素镇苏力迪嘎查牧民赛西拉图说话时眼神里充满了喜悦。从3年前的1800亩草场沙化严重,载畜量不断降低、几乎入不敷出,到今年草场长出了一行行10多公分高的柠条,喜人的绿色预示着他家草场明年就可以重新放牧了。 赛西拉图所说的政府项目就是2020年4月启动的昂素镇“百万亩柠条种植项目”。在争取“国家草原生态保护修复治理”等专项资金支持的基础上,该镇计划用5年时间种植柠条100万亩,加原有面积,到2025年实现总面积340万亩。 “柠条是个宝!它营养价值高,是家畜的优质饲料。柠条全株粗蛋白含量高达8.3%到13%,相当于玉米;枝叶粗蛋白含量可达11.21%到36.27%,与苜蓿相当,是玉米的2至4倍;与秸秆、杂草、苜蓿配合利用,不仅可满足牲畜对营养的需求,还可降低生产成本。”昂素镇宣传委员樊荣说,“它还是改良土壤、防风固沙、保护草原的优良植物。”

“百万亩柠条种植项目”启动至今,昂素镇16个嘎查3个社区共新增柠条种植面积34万亩。其中,仅乌兰胡舒、沙日胡舒、巴彦乌珠日3个嘎查就新增了10万亩。

鄂托克前旗 百万亩柠条种下去 生态产业链建起来

□本报记者 毛锴彦 布音额尔乐

乌兰胡舒嘎查党支部书记杜世强今年50多岁,外表黝黑粗犷,却是经营管理的好手。“我们3个嘎查柠条种植进度快的原因,主要是牧民们都看到了已经种柠条的草场收入不但植好了,每家每年平茬还有几万元的收入,而且种植也不需要牧民自己花一分钱。”杜世强说道。 2021年,为了解决柠条平茬后的销售和当地牧民的饲料需求,在镇政府协调下,乌兰胡舒、沙日胡舒、巴彦乌珠日3个嘎查经过集体协

商,由村集体出资710万元,联合建成了森昌饲料加工厂。加工厂年产草粉、草颗粒、草饼等产品3000余吨,可消化柠条1200余吨。 巴彦乌珠日嘎查牧民巴达尔胡种植柠条

时间早、面积大,平茬后送到森昌饲料加工厂,今年销售柠条收入达6万元。 巴达尔胡高兴地说:“我把6万元直接换成等价饲料用于牲畜过冬,柠条就近销售,饲料就近购买,对牧民来说是一举两得。” 原来,柠条交到加工厂后,牧民可以选择直接销售、饲料置换、零存整取3种模式。同时,饲料加工厂带动3个嘎查集体经济年收入平均增加20多万元。 饲料好,牛羊自然好。现在镇上的好牛羊根

本不愁卖。但几年前,一到牛羊出栏季节,昂素镇牧民常遇到好牛羊卖不出好价的问题。 “要卖牛羊出栏时卖给二道贩子,价格低不说,还挑三拣四不好卖。要么自己雇车拉到宁夏盐池、陕西榆林卖,奔波100多公里,价钱也是人家说了算。”58岁的昂素嘎查牧民于巴图指着膘肥体壮的羊群说,“现在只要羊群符合标准,恒科农牧业公司会全部按标准价收购,我们只需要养好羊,销售方面就不用操心了。” 鄂尔多斯市恒科农牧业公司2023年又被评为全国农业产业化示范龙头企业,产品注册商标为“天骄情”。记者在该公司生产车间看到,草原牛羊经过流水线的屠宰排酸加工分割等工序后,可生产出156个种类的“天骄情”牛羊肉深加工产品,远销全国各地,年均产值1亿元。 截至目前,鄂托克前旗昂素镇种植柠条总面积274万亩,种植区内草场沙化得到有效治理。围绕柠条产业,打造党群柠条种植示范点41处,配套组建柠条平茬合作社2家,建成森昌饲料加工厂和现代化屠宰加工企业。 昂素镇正在摸索出一条依托百万亩柠条种植改善生态链,建起产业链的绿色富民之路。

图说一线

“相约乌海 畅游葡萄园”自行车赛。



游葡萄园绿道

□本报记者 郝颢 海勃湾区融媒体中心 时宇豪 摄影报道

览乡村美景



畅游葡萄园绿道



体验卡丁车。

近日,2023年乌海市第十三届全民健身运动会“相约乌海 畅游葡萄园”自行车赛在海勃湾区葡萄园绿道火热开赛,200多名骑行爱好者参与其中,零距离感受葡萄园绿道的美。 此次大赛由乌海市文化旅游广电局主办,三区文化旅游广电局和海勃湾区自行车运动联合会承办。参赛选手以葡萄园绿道广场为起点,途经如意湖驿站、云享小镇、田野生态采摘园、人大林驿站,最后回到葡萄园绿道广场,全程约17公里。 作为乌海市和海勃湾区重点打造的农文旅商融合发展项目,葡萄园绿道北起海勃湾区蒙根花农业园、南至新时生态农业公司,全长16.8公里,贯穿9个农业产业园和9500余亩苗圃,沿线有2个驿站、3个休闲广场、10余处园林小品,途经蒙根花水世界、云飞酒庄、田野、奥峰、新时等多处休闲观光点,有亲子采摘、户外研学、水上娱乐等众多项目。 自今年7月份开园以来,葡萄园绿道已成为乌海市市民游客的热门打卡

地。每到节假日,这里不仅游人如织,而且还成为众多赛事活动的首选地。 “葡萄园绿道贯穿的9个产业园和苗圃不仅是游客的休闲观光点,更是乌海市农文旅商融合发展迈出的坚实步伐。”乌海市农牧局发展改革科科长马琦表示,通过绿道的建设,辐射带动周边团结新村、新丰村、王元地村等行政村的经营主体和小种植户,调整种植结构,优化种植品种,扩大种植规模,推动农牧业提质升级,着力构建集农业观光、农耕体验、休闲度假等于一体的现代农业发展格局。

开鲁县

10万亩鸡心果 铺就甜蜜致富路

□本报记者 郭洪申 开鲁县融媒体中心记者 刘源丰 秦英

鸡心果成熟的季节,通辽市开鲁县10万亩鸡心果个个果形秀美、色泽艳丽、甜脆爽口,让人爱不释手。 今年保安农场牧业分场庄丽媛家的500亩鸡心果再次大丰收,工人们采摘、筛选、装车后运往外地。由于科学管理、精细管护,她的鸡心果品质好、颜色艳、口感佳,早早就被订购一空。 “鸡心果7月份就已经订出去了,价格是5块钱一斤。我这个园子还没有进入盛果期,500亩地产量60多万斤,总收入达到300万元。”庄丽媛说。 独特的地理、土壤、气候环境,使开鲁地区的鸡心果具有香、甜、脆的特点,营养价值丰富,近年来更是成为“网红水果”,深受广大消费者喜爱。每到收获季节,都有大批客商前来收购。客商黄殿军在通辽地区收购鸡心果已经有七八年时间长了,今年订购了50万斤,发往黑龙江地区。

辽宁省东港市淘普农业发展有限公司采购总监魏大量也对开鲁鸡心果的品质非常认可:“这里的鸡心果甜度能达到21—22度,吃起来香甜脆爽,而且保鲜时间很长。我们今年在通辽地区采购鸡心果300万斤,主要是出口东南亚和俄罗斯。” 开鲁县作为“鸡心果之乡”,鸡心果栽培面积已经达到10万亩,进入盛果期近3万亩。近年来,开鲁县充分发挥鸡心果原产地优势,将鸡心果产业作为促进农民稳定增收的重要途径,巩固完善标准化示范园建设,进一步明确产业发展布局,加快果品仓储、精深加工体系建设,推进一二三产融合,推动鸡心果产业良性发展,铺就了一条甜蜜致富路。 “今年鸡心果商品果总产量达到3万吨,收购价格都在4块—5块钱,鸡心果产品在2.4亿左右。再加上我们通过果品的储藏和加工,延伸产业链条,进一步扩大增收空间,预计全年鸡心果产业总产值能达到3个亿。”开鲁县林业和草原局林业工作站站长孙世民说。