

设施蔬菜成了“致富密码”

□本报记者 李雪瑶

步入赤峰市宁城县大城县镇万亩番茄生产基地,一栋栋蔬菜大棚里的番茄秧苗长势正旺……

早上6点刚过,张卫东一如往常,在晨光的沐浴中走进蔬菜大棚。“第一穗花下面的芽子都掐掉,小心别伤了表皮……”看着齐整的番茄秧苗,张卫东的脸上洋溢着喜悦。

“这是越冬番茄秧苗,元旦左右就可以采摘。我一共种植了8个棚,每年都能挣20多万元,我们种菜是认真的哦。”

正聊着,宁城县农牧局农业技术推广研究员胡玉珍也打开了话匣子:“育苗、定植、管理、收获、销售……40多名技术人员会全程参与,面对面培训,手把手教学,在每一次实践中帮助农民提高种植水平。”

在技术的支撑下,宁城县蔬菜市场得以进一步开拓,像张卫东一样番茄种植户有1.2万人,设施蔬菜面积达到3.8万亩,年产番茄10万吨,产值5亿元,户均收入达到10万元左右。

宁城县人均耕地面积不足2亩,曾经,农民大多数都靠天吃饭。立足中国北方高原寒地自然环境特点,宁城县把设施蔬菜产业作为农民增收致富的新路,在制定奖补政策、建造棚室、技术培训指导等方面给予支持。胡玉珍说:“20多年的实践证明,宁城县的政策措施是正确的,不仅产业规模大、蔬菜种类多,蔬菜质量也广受好评。”

这边的番茄秧苗茁壮成长,那边



游客在采摘番茄。

一亩中乡尖椒产业基地的尖椒也“不甘示弱”,进入收获期。在盛丰蔬菜专业合作社负责人张振金的大棚里,工人们娴熟地将尖椒摘下,短短几十分钟就收获了十几袋尖椒。

“挑选装箱的时候要注意,不能把残次品放进去……”张振金叮嘱道。他告诉记者,这儿的尖椒有一股香甜味,非常受青睐,每年纯收入能达到40多万元。

“这里的尖椒产量充足、品质好,再加上交通区位优势,是很好的进货点。”说话间,北京客商江江富走了进来,望着分装好的高品质尖椒,他竖起大拇指。

听到客商的肯定,一旁的张振金笑得更加灿烂。这里的尖椒之所以品质好,手自一体模拟通风器功不可没。在银灰色的木头盒内,温度、湿度、最大通风时间等数值都能清晰可见。张振金坦

言:“根据种植的蔬菜不同设定好温度、湿度,当棚内温度过高,湿度过大时,通风机自动控制开关进行散热、除湿,让蔬菜始终处在良好的生长环境中。”

宁城县现已成为北京新发地和大洋路农产品批发市场蔬菜种植基地、北京首农集团在全国的第二个蔬菜种植基地、北京市海淀区蔬菜联盟及大中超市蔬菜供应基地,并与上海江桥市场、粤港澳大湾区等建立了战略合作关系。

从无到有、从有到优。如今,宁城县设施蔬菜种植面积达到52万亩,年产各类蔬菜126万吨,产值53亿元,7.3万户、17.5万人直接或间接从事设施蔬菜生产。设施蔬菜成了当地的“致富密码”。

(宁城县融媒体中心记者 韩小伟 孟祥武 林天歌参与采访)

“有我们在,请祖国放心!”

□本报记者 薛来 梅刚 参萨尔图 古斯毕力格 薄金凤 见习记者 高辉

金秋时节,在巴彦淖尔市乌拉特中旗中蒙边境线1公里左右的山坳处,伴随着摩托发动机的轰鸣声,被车轮卷起的尘土弥漫在空中,一个身影出现在山坡上,他就是乌拉特中旗巴音乌拉木东达乌素嘎查牧民杨东,而他还有一个令自己骄傲的身份——护边员。

站在山头上,一段几十公里长的中蒙边境线尽收眼底,一切安然宁静,他不由得感叹:“2007年,我从父亲手中接过护边员的工牌,负责巡视中蒙边境718至722号界碑间20公里的边境线。对我来说,生活就是工作,工作就是生活。”

“我每天一边放牧一边沿着边境线巡查,巡查可疑车辆、可疑人员,还要查看有没有野生动物受伤,发现可疑情况随时与当地边境派出所、边防连队联系。”杨东说。

“前面那排树是父亲种的,现在已经长成参天大树了。”顺着杨东手指的方向,记者看到杨东家后院的一排榆树格外显眼,成为茫茫戈壁上的小小绿洲。“后面的那排树是我和媳妇种的,也算是一种传承。这么多年,我们

的心血都在这里,偶尔出趟门,心却时刻牵挂着。”杨东笑着告诉记者。

“这份事业我会一直做下去!”杨东的话虽平淡朴实,但句句含情,字字珍贵。就这样,一个家两代人,四十多年如一日,每年平均协助当地边境派出所处理40多件警情。

“东哥,这两天家里有啥需要帮忙的没?”“这两天周围的情况怎么样?”上午11时,乌拉特中旗边境管理大队的民警们到家中拜访杨东。期间,杨东多次来到电脑前,通过一台自己架设的监控仪和民警交流周边情况。

“护边员是我们最亲密的战友,他们就像我们的眼睛和耳朵,为我们收集边境线上的社情民意,与我们共同守护祖国北疆。”乌拉特中旗边境管理大队副大队长云小龙说。

一户人家就是一个哨所,一个边民就是一名卫士。对于乌拉特中旗境内180多公里中蒙边境线上的护边员和辖区民警来说,每一寸土地都是家,守好这段边境线就是为国守好“北大门”。

在甘其毛都口岸,巴彦淖尔边境管理支队甘其毛都边境派出所所长黄健正在了解辖区当日的情况。作为一名在大草原上土生土长的移民管理警察,黄健视驻地群众为亲人,始终把群众的急难愁盼记在心上、干在实处,尽

最大努力,为辖区群众做好事、办实事、解难事,他也被牧民们亲切地称为“赛音查戈达”(好警察)。

“他的电话就是‘牧区热线’,我们遇到困难第一个找的就是他。”提起黄健,牧民钢巴图赞不绝口。

2020年3月,钢巴图突发急病,皮肤局部溃烂,血流不止,且高烧不退,由于家人不在身边,自己又无法驾驶机动车,无法及时得到治疗。紧急情况下,钢巴图拨通了黄健的电话。黄健立刻接上医生,迅速赶往钢巴图家,经过紧急救治,钢巴图转危为安。“派出所的民警们帮了我大忙……”回忆起当时的情景,钢巴图甚是感慨。

近年来,乌拉特中旗紧紧围绕努力完成五大任务、全方位建设模范自治区两件大事,大力实施稳边固边工程,健全完善党政军警民“五位一体”治边格局,加强边境管控力量建设,筑牢安全稳定屏障。军民守望相助建设美好家园,成为北疆边防最亮丽的风景线。目前,乌拉特中旗边境护边员已发展至223名。

“祖国的‘北大门’由我们共同守护。有我们在,请祖国放心!”黄健坚定地地说。

(巴彦淖尔日报记者 周悦 乌拉特中旗融媒体中心记者 米德格玛 张彬宇 呼参与采访)

沙里村庄新光景

□本报记者 王玉琢 郝雪莲

地处库布其沙漠东端与黄河交汇处准格旗第十二连城乡黑圪塔湾村,风光无限、层次分明。这里不仅有大漠、长河,还有湿地、平原、森林、草滩等交错分布。

你可以骑着骆驼走过沙漠,顺着溜索越过黄河,看古诗里的“大漠孤烟直,长河落日圆”,也可以驾着小车,穿过茂密的森林氧吧,进入林荫覆盖的农家小院,品尝味道鲜美的黄河鲤鱼……

然而,早年间黑圪塔湾村,却是另一番荒凉景象:耕地是沙、道路是沙,一到春秋连小屋的窗台上都是一抓一把沙尘,粮食不够,便吃玉米窝窝、挖苦菜。这是当时农牧民的真实生活状态。

说到黑圪塔湾村的过往,村党支部书记吕新宇总能娓娓道来。20世纪60年代,春秋冬三季风沙弥漫,给村民的生产生活带来极大不便。为了改善环境,黑圪塔湾人植树造林,除了自发在房前屋后植树,还沿着黄河边从东南方向逐渐向西北、西南方向种植。

到了20世纪七八十年代,随着国家实施“三北”防护林工程,植树造林兴起。那时的吕新宇十五六岁,他和父亲买上杨树苗,加入植树队伍。乡亲们抓住每年短暂的植树季节,顶着烈日,冒着风沙,栽下一棵棵树木。

就这样,黑圪塔湾人民认准了治沙造林是改善生存、生产环境,造福子孙后代的伟大事业,50年间几代人接力植树。如今,这里的环境已经发生了翻天覆地的变化,森林覆盖率达到了40%以上,全村村庄区域森林覆盖率达到91.6%,整个村庄都覆盖在林荫之中。

随着生态环境逐渐向好,黑圪塔湾村也在逐渐调整产业结构。在乡村振兴的助力下,依托黄河、湿地草原、森林氧吧、沙漠等旅游资源,形成以乡村旅游为主线,一二三产融合发展的新发展格局。

启动观光农业、设施采摘农业、无污染无公害农业,集中整治盐碱地800余亩,使土地向高标准农田发展,年增收48万元;建设成链条,集中、现代化、规模化养殖业,家家户搞养殖,全村养牛500多头、羊1万多只;引进神泉园林公司建成了库布其沙漠神泉旅游景区,发展沙漠冲

浪、林地氧吧、溪水垂钓、农家乐等,形成围绕在旅游业周围,并与之互为一体、互为依托的集农、林、牧、副、渔、加工、养老、服务于一体的良性产业链、生态链。

随着黑圪塔湾村生产生活条件不断改善,越来越多的年轻人选择回乡创业,刘瑞琴夫妇便是其中之一。他们立足沙漠旅游资源,开起了特色农家饭店,随着旅游项目的增多,后期又陆续开设了沙漠骆驼、滑沙、垂钓等项目,今年夫妻俩的收入已超过20万元。

村民张杰夫妇2006年结婚后外出打工,辗转几年生活并不如意,最终选择回乡发展。他们发展骆驼骑行、沙漠摩托等沙漠旅游项目,一年能收入五六万元。空闲时间,他们还搞养殖,一年下来差不多能收入30万元。

经过几代人的辛勤劳动,沙漠绿了,黄河清了,黑圪塔湾村人民生活更好了。“我们确立了以旅游业为主线的思路,依托黑圪塔湾村特殊的自然环境,在原有的基础上继续对沙漠进行生态恢复治理,引进文冠果种植等产业,让生态环境更加宜居,村民生活更加富裕。”吕新宇说。

(准格旗融媒体中心记者 裴永耀参与采访)

高金山:绿了青山白了头

□本报记者 郭洪申 李佳雨 薛一群 鲍庆胜

昔日的荒山岭变身成为村民们休闲观光的好去处,不仅提升了村子的“颜值”,也成为人与自然和谐共生的绿色游憩空间。

这一切,源自一位“40”后老党员的执着与坚守。现年75岁的高金山是通辽市扎鲁特旗嘎查嘎图嘎图嘎查一名老党员,他自掏腰包植树造林,为家乡荒山披上“绿装”,用自己的努力建设了生态绿洲,用绿色精神书写了锦绣画卷。

初见高金山老人时,他正挥动着铁锹忙着给今年新栽植的小树培土培根,黧黑的面孔上布满了岁月深深的痕迹。在他身旁,一棵棵树木婀娜多姿,昂然挺立。

嘎图嘎查村西有座名叫塔玛格图的山,小山不高,整体由石头构成,因为缺少泥土、草木不生,一年四季光秃秃的。加上过去去挖石头,破坏了自然生态,春天狂风肆虐、扬沙漫天,夏天雨又容易诱发山洪。看着这座“千疮百孔”的荒山,年近七旬的高金山别提多心疼了,种种的念头就这样在他的心里扎了根。

说干就干,从2018年春天在荒山岭上栽下第一棵树开始,高金山便将植树当成了最重要的事情,一年接着一年的,不断种下绿色的希望。

“我每天都到山上种树修树,山绿了之后,野生动物也越来越多了。看着周边环境越来越好,我打心眼里开心。”高金山说,原先这个山是光秃秃的,啥也没有,只要一雨,山洪就



高金山拿着铁锹去给小树培土。

变成绿岭的奇迹。老人的精神,如春风雨露,浸润着嘎图嘎查村民。

尼玛拉吉嘎查党支部书记迎春说:“高金山老人是我村党龄最长的一位老党员,在我们村也是特别有威信的老人。自从在西山上开始种树,他一年四季不间断,一有空就去山上栽树护树,现在我们的西山都变绿了。他的这种精神值得我们学习,我们一定要把他的这种精神传承下去。”

生态环境持续向好,人居环境明显提升,看着被绿色扮靓的山间,高金山老人种树的信心和决心更加坚定。“作为一名党员,就应该身体力行,做点有意义的事。生命不息,植树不止,我想把这项事业传承给下一代,给他们做个好榜样。”高金山说。

(扎鲁特旗融媒体中心记者 白敬敏 青格乐参与采访)

□本报记者 蔡冬梅 路兴 马芳 马馥然

秋收尾声,直播带货成了这段时间包头市固阳县下湿壕镇王林小的“新营生”。

“这个页面是来自我们当地的产品,自己加工,不含任何添加成分。”在下湿壕镇电商直播间,王林小热情地向网友推介固阳夜面,一口“后山话”,满满的乡土味儿。

眼下,从田间地头到网络直播,电商经济如火如荼,乡村振兴也搭上这辆快车,手机变成新农具,直播带货成了新农活。在包头市固阳县下湿壕镇,陈家渠村村委会原党支部书记王林小变身“新农人”,为本土优质农产品当起了代言人。

位于北纬41°黄金纬度带的固阳县,有着得天独厚的地理环境和自然条件,俗称“固阳八宝”的黄芪、莜面、荞面等农产品非常受欢迎,固阳县还被中国中药协会命名为“中国固阳·正北黄芪之乡”。

如何能让这些“土宝贝”变成“金蛋蛋”,走进千家万户?下湿壕镇党委、政府积极探索尝试新的办法。2021年,下湿壕镇成立了包头市古榆农牧业有限公司,全镇16个村集体经济合作社众筹入股,把当地农产品通过深加工产生效益,发展壮大村集体经济,拓宽农产品销售渠道,以“合作社+公司”共建模式,将60%效益作为村集体经济收入,40%用于公司发展,委任2018年已经退休的老支书王林小当起村负责人。

如何才能让村民过上好日子?这是自2000年就担任陈家渠村党支部书记的王林小第一个想解决的问题。多年过去,他想的始终是这个问题。2001年,他向上级有关部门积极



王林小在电商直播间向网友推介农产品。

争取资金和物资为村民发展水浇地,解决了几个自然村人畜饮水的困难,为全村新增水浇地800多亩;2014年,他带领村民拆除土房自筹资金建新房,陈家渠村旧貌换新颜;2015年,他带动村民种植新品种脱毒种薯,经过几年的种植和经营,陈家渠村成了远近闻名的脱毒种薯产地。

在王林小带领下,陈家渠村发生了翻天覆地的变化。

“我为村里引进的脱毒种薯,打入了市场、打开了销路,过去到现在还是效益很大的,村民的人均纯收入估计能增加1万元。”王林小说。

陈家渠村从一个贫穷落后村发展成了先进示范村,村容村貌改变了,收入增加了,村民们的幸福感和获得感都藏不住。有村民自发创作了顺口溜,真挚地表达对王林小的感激之情。“麻雀雀飞来喜鹊叫,咱们的村书记王林小,带领乡亲们走上致富道,庄户人的日子一天比一天好。”

当下正是秋收旺季,王林小走村串

户了解村民遇到的销售问题,关心村民家里的收成情况,每天忙得不可开交。村民王天柱说:“无论是秋收还是春耕,老书记总惦记着我们,帮大家挑上好化肥、好籽种,还找农牧业企业来订单采购,有他在,我们的农产品不愁销路。”

看到王林小依然忙碌在田间地头,不少村民疑惑地问:“您不是从书记的岗位上退下来了嘛?咋还跟我们一起忙秋收呢?”王林小笑着说:“我是一名老党员、全国劳模,现在还是人大代表,这是党和政府对信任,我必须把这项工作做好。”

坐在直播间,对着手机屏幕介绍产品,商品就能销往全国各地,高效便捷的直播带货让王林小十分惊喜,已过花甲之年的他也在“网红”小姐姐的指导下学起了直播带货。

“我现在最大的愿望就是帮助村民把农副产品销售出去,帮助他们增收致富。我现在虽然岁数大了,但必须把余热发挥出来,为家乡发展做点贡献。”王林小说。

BDO为啥在乌海这么“香”

□本报记者 郝彪 郭俊楼 杨柳 陈春艳 牟野

这样的生活场景,你是不是非常熟悉:穿着含有氨纶的运动服,开着新能源锂电池车,到超市使用可降解塑料袋选购商品……这些看似不相关的物品却有一个共同之处,那就是原料中都含有一种特殊的物质——BDO(1,4-丁二醇)。

作为一种重要的基本有机化工原料和精细化工原料,BDO可用于生产氨纶、化妆品、可降解材料、锂电池溶剂等多种产品,是世界上需求增长最快的化工产品之一。同时,它的推广应用对解决“白色污染”这个世界级难题具有重要意义。

如今在乌海,BDO的大规模生产承载着地区的转型发展,乌海市还信心满满地提出:打造全球最大的BDO一体化生产基地。

一块黑色煤炭、一瓶透明液体、一卷可降解地膜……10月29日,记者走进位于乌海市乌达产业园的内蒙古东源科技集团全资子公司东源生物环保科技有限公司,在中控室展台上可以直观地看到BDO上下游相关产品样品。

该公司依托乌海煤化工和乙炔化

工产业集群优势,通过持续延链、补链、强链,构建起“煤—电—石灰石—电石—BDO——生物降解塑料——生物降解聚酯产品”完整产业链,是目前全国生产规模最大的BDO及可降解聚酯产品全产业链生产基地。已投产的年产38万吨BDO一体化项目填补了乌海市及自治区BDO产业空白。

内蒙古东源科技集团全资子公司金科发新材料科技有限公司实验室产出的白色塑料膜180天就可以降解。实验室主任郑文强告诉记者:“今年年初,全生物降解地膜在乌海市和巴彦淖尔市进行示范推广,覆膜2.8万亩。目前得到的反馈很好,降解率达到了90%以上。此外,公司自主研发的可降解塑料袋11月初也将在乌海各大超市推广使用。”

BDO的主要原料是电石,而电石生产离不开焦炭和石灰石。乌海市这两种资源丰富,是全国重要的煤化工和氯碱化工生产加工基地。可以说,做好BDO文章,乌海是天时、地利、人和。

这些年,乌海市顺势而动,抓住可降解塑料产业的黄金窗口期,推动传统产业转型升级,全力打造以可降解塑料为主要方向的新材料全产业链基

地,实现由低附加值原料向高附加值产品转化,为高质量发展积蓄新动能。

近年来,乌海市已引进实德东源、华恒、三维、君正、广锦5个BDO及其配套产业项目,总投资560亿元,正在全力打造从BDO到氨纶、锂电池溶剂、可降解材料与工程塑料、医药中间体四大全产业链条。预计到2027年,乌海将成为世界最大的BDO一体化生产基地,产值也将超过1000亿元。

近期关于乌海BDO及可降解材料产业的喜事可谓接连不断:8月,国内首家BDO产业技术创新中心在乌海市乌达产业园揭牌。10月,在2023中国(乌海)第二届BDO及可降解材料产业发展大会上,宣布了乌海市成为中国BDO产业发展大会永久举办地;乌海市BDO行业协会成立。

“乌海发展可降解塑料产业不仅在资源、成本、区位等方面优势明显,同时还有政策、产业、要素保障等优势加持,有基础、有条件推动可降解塑料产业起步先行。一个具有全国重要影响力、竞争力和话语权的可降解材料产业集群即将跃然眼前。”中国石油和化学工业联合会副会长兼秘书长赵俊贵说。

(乌海市融媒体中心记者 崔巧叶 高鹏 刘思雨参与采访)