

弘扬蒙古马精神 · 榜样的力量



李国良

执着担当 不遗余力为父老乡亲造福

从最初的个体收粮户，发展到如今集电子商务、物流配送、农副产品检验检测、调味品、水产果蔬等八大功能于一体的超大型现代化农副产品批发市场；从最初帮扶个别农户，发展到如今全年交易额30亿元以上的农产品物流园创业孵化园，直接带动近万人创业就业……30年如一日，他用坚守助农初心，吃苦耐劳，任劳任怨，忠诚担当，擎举着乡村振兴的美好图景。他就是内蒙古自治区第十二届十三届政协委员、内蒙古自治区工商联（总商会）副主席、通辽市光彩事业促进会副会长、通辽丰盛农产品物流园有限公司董事长李国良。

1972年，李国良出生在通辽市科尔沁区辽河乡韩家村一个不富裕却充满着书香气的家庭。“小时候每逢春节，乡亲们总找我父母写春联，看到大家喜笑颜开的样子，我就想着一定要好好学习，将来也可以用知识来帮助他人。”努力学习成为村里的“文化人”是李国良小时候的愿望。

大学毕业参加工作后，李国良的工资在当时的村里算是高收入，每到过年，他就给村里的贫困户包红包，帮助他们解决燃眉之急。但是凭借他的微薄之力，根本无法为贫困农牧民增加收入。李国良暗暗下定决心，一定要用所学知识带动村民致富，让家乡改变贫穷落后的面貌。经过深思熟虑，他决定从单位辞职，去南方先进地区认真学习借鉴他们的致富经验。

“南方农村已经是抱团致富的局面，而我们这里的农民仍然是自产自销，没有形成规模效应。”“取经”回来的李国良开始组织团队，一方面带头高价收购农民的农副产品，另一方面大力开拓销售渠道，使得农产品购销两旺。李国良秉承着“让乡亲真正富起来”的初心，经过8年的奋斗，用“从不拖欠农民一分钱”的诚信经营和“只卖好货”的良好口碑，逐渐成了通辽农村牧区公认的“致富带头人”。

然而，这些成绩的取得在李国良看来只是起点。“农副产品销售虽然有了规模效应，但新时代背景下农牧民增收和企业增效的核心渠道，是品牌驱动和全产业链发展。”2005年，李国良创立了“草原粮辉”品牌，以品牌赋能驱动通辽农副产品大规模外销；2014年，围绕产销一体化和产业链纵深发展，他投资建设通辽丰盛农产品物流园，引进各类经营主体近千家，吸纳农牧民及返乡创业人员2000多人，果蔬、粮油等农副产品日吞吐量达到3000余吨，实现月交易额近2.5亿元，市场辐射范围包括通辽市域全境、赤峰市、兴安盟及黑龙江三省的部分地区，覆盖人口800余万；2016年，成立了通辽丰盛农产品物流园创业孵化园，推出场地租金减免、政策咨询、创业培训、创业指导、创业贷款等一系列带动创业者积极性的政策，目前驻园商户近200家，园外商户1000家以上，直接带动创业者1200户以上，带动从业人员近万人，全年交易额在30亿元以上。

“我一辈子只干一件事，那就是‘务农’。务实农牧民增收、深耕农业发展，让通辽的农副产品有品牌、有价值、有收益，这是我的奋斗目标。只有把蛋糕做得越大越好，我们才能实现共赢。”不与农牧民争利，深挖产业潜力助力乡村振兴，最终实现农企双赢的局面，是李国良的经营理念，更是他在通辽广大农牧民心中的形象。

(郭成)



邱君明

扎根农村 凝心聚力助农增收显担当

在兴安盟扎赉特旗，有这样一位“外乡人”，他是成功的企业家、致富带头人，更是扎根乡村振兴一线的奋斗者。他的“草原e购”电商平台助力兴安盟大米打破“养在深闺人未识”的窘境，他带领团队研发的乡村不冻循环水冲厕所和乡村单户污水处理设备等专利大幅度提升了农村牧区群众的生活质量，曾荣获“内蒙古好人”和“优秀共产党员”称号，先后当选为中国青年企业家联合会理事、第十二届内蒙古政协委员、内蒙古光彩事业促进会副会长。他就是邱君明，内蒙古浙商实业集团有限公司董事长。

中等身材，儒雅随和，这是邱君明给人的第一印象。虽饱经风霜，但他的眼神坚定自信，浑身散发着神采和活力。

邱君明1979年出生在浙江省青田县外湾村，一间破房半亩农田，是他们一家五口的全部家当。穷人的孩子早当家，邱君明9岁就利用暑假上山背木头赚钱贴补家用；13岁与家人一起承包水稻收割业务，赚到了人生“第一桶金”；14岁半工半读开办金银加工店，成了家乡的“致富小能手”；21岁从四川农业大学毕业后开始经商，开辟烟酒销售市场；31岁到兴安盟扎赉特旗，开始了二次创业……成就的背后，正是那永不屈服信念和扎根农村的责任担当。

2010年的扎赉特旗，虽然农产品品质优良，但知名度不高，品牌驱动效应不强，销售渠道不畅、产品推广理念不深。初到扎赉特旗的邱君明，面对种种不利局面，积极寻求发展，不断探索新路径。电商的兴起，让他看到了曙光。说干就干，邱君明开始组建团队，成立了兴安盟浙商电子商务有限公司，自建平台“草原e购”，开始了电商助农之路。

邱君明带领团队深入到扎赉特旗196个嘎查村，建设电商物流基地，建成126个农村电商服务站，发展电商1440家。针对农村牧区电商队伍人才匮乏的问题，他还组织电商培训“全民培训”32期76场，开发完成溯源体系、物流信息平台建设，为本地农特产品免费提供电商服务。

为了更好地推广兴安盟大米，他积极对接大型电商平台及企业，开设1个(天猫)扎赉特旗大米官方旗舰店、1个苏宁易购苏宁店、2个微商城，重点宣传销售“兴安盟大米 扎赉特旗”品牌。如今农户的收益有保障了，但邱君明却并未从电商助农的事业中获得收益，相反还亏损了400余万元。“我来自农村，深知助农事业是一个‘慢功夫’，它需要倾注更多的社会责任和担当，只有像蒙古马一样，吃苦耐劳，一往无前，不达目的绝不罢休，才能最终达到农企双赢的局面。”

在关注农牧民增收的同时，邱君明也不忘提升农牧民的生活品质。“扎赉特旗农村嘎查一直以来都是传统旱厕，既不卫生，也影响生活质量。”为此，他带领团队取得了多项专利，研发了乡村不冻循环水冲厕所、联户公厕，攻克了乡村单户污水处理、联户集中污水处理、城镇污水站及工业污水处理设备的技术难题，上马了乡村防冻污水处理智能化设备生产线，建成了大型固废资源化综合消纳处理厂。

此外，作为内蒙古光彩事业促进会副会长，邱君明致力于社会公益事业和慈善事业。扎根北疆14年，他捐款捐物累计超过800余万元。“兴安浙商美德弘扬、捐资助人大爱无疆”“为民解难、爱心永存”……一面面锦旗和证书背后是一段段感人至深的故事，是受助者重燃的希望与感激。

邱君明的人生履历很丰富，他的理想信念也非常坚定。他说：“作为党员，投身乡村振兴大业是我的追求与使命，而作为企业家，我愿意为这项事业倾注全力。”

(郭成)



韩吉雨

匠心筑梦 用科技力量赋能奶业振兴

他把根扎在牧场里，在田间、地头、牧场、牛舍留下深耕一线的脚步，掌握了大量实地调研的第一手资料；他把专注、思考带入技术创新研发与服务中，不断开发新产品、新技术，用自主创新的技术为奶业上下游创造了实实在在的效益……他就是伊利集团原奶质量技术负责人韩吉雨。

从2009年至今，这位80后博士已经在奶业深耕了15年，先后获得自治区农牧业丰收奖三等奖、自治区科学技术进步奖一等奖、全国农牧渔业丰收奖三等奖、中国工商联科技进步奖一等奖等奖项；被授予“创新创业创优标兵”“北疆工匠”、第24届“中国青年五四奖章”、全国“五一劳动奖章”等荣誉称号；发表论文34篇，制定标准8项，申请专利26项。

攻克一个又一个难关、取得一个又一个突破的背后，是韩吉雨一直奔走在农村牧区奶源生产一线的那份坚持。

“很多人以为搞科研都是在实验室，其实不然。真正的科研，永远离不开大量的实地调研、反复论证、对比分析，这些事儿做起来很辛苦，也很枯燥，要不断反复地尝试。也只有这样，才能产出真正有价值的成果。”韩吉雨说。

刚参加工作的时候，韩吉雨看到国内的牧场规模都比较小，管理也不规范。奶业发达国家的牧场奶牛平均产奶量比国内牧场奶牛产奶量多出了约三分之一。“这差距背后蕴藏的是巨大的经济效益和社会价值，也正因为如此，更鞭策我进一步思考奶业如何提质、降本、增效。”韩吉雨深知，要把科研成果转化为现实生产力，需要长期奋战。

一个行业想要高效发展，离不开科学、高效的行业规范和标准制定。为了以标准推动养殖行业发展，以标准规范养殖技术，韩吉雨反复实践，不断摸索服务关键技术点，于2014年建立了一套符合我国国情、操作性强、适用性广的奶牛营养评估体系，填补了行业技术空白。

全株青贮是奶牛养殖中最重要的粗饲料，直接关系到养殖户的养殖效益及原料奶质量，但是行业内却没有相应的质量评价标准。韩吉雨深耕钻研，于2014年起草编制了内蒙古自治区地方标准《全株玉米青贮质量评估标准》，详细规定了全株玉米青贮饲料的质量评估标准，有效指导了奶源基地养殖户青贮制作过程，同时使养殖户对青贮分级及合理使用有据可依，行之有效地提升了奶牛养殖水平，确保了原料奶的质量。

“脱离实际的研究就像空中楼阁，是长久不了的，所以我们要以‘实际生产需要的技术’为出发点开展技术攻关。”多年的基层历练让韩吉雨对科研有了更加深刻的理解，将“实践出真知”的理念带到了牧场、企业的生产一线。

2019年，为进一步推动优质全株青贮的利用，加强优质种质资源及先进的种植管理技术，韩吉雨带领团队搭建玉米青贮专业技术服务体系，为牧场提供种植端相关服务，力图从根源解决玉米青贮产量低、淀粉含量低的问题，实现奶牛单产提升、饲养成本降低、牧场可持续发展。从2020年起他带领团队从青贮玉米“种—管—用”全产业链技术要点进行系统研究，集成技术体系，科学、系统指导养殖户青贮制作，从奶牛口粮源头保障原料奶的质量，确保生鲜乳优质、安全供应。

看到技术为农牧民和企业带来收益，是韩吉雨最欣慰的事儿。“我们每年通过1000余人的服务团队为合作牧场免费开展10余万次现场技术服务帮扶。2014年至今，通过技术服务帮助合作牧场的奶牛日单产增幅突破13.5公斤，达到34.5公斤，平均每年为合作牧场降低养殖成本4.1亿元，这‘一升一降’帮助合作牧场增收达15.15亿元，带动全国560万养殖户走上了增收致富的道路。”韩吉雨说。

(韩雪茹)



斯日古楞

坚守初心 做扎根边疆口岸的一棵树

甘其毛都口岸的风很大，见到斯日古楞时，他和同事正顶着狂风检查通行车辆的证件。

斯日古楞今年50岁，是巴彦淖尔市公安局交通管理支队甘其毛都交警大队教导员。从事公安交管工作24年，其中14年就在甘其毛都工作。

“我们这里有280多家企业，中蒙车辆1.5万台……”说到口岸的基本交通状况，斯日古楞如数家珍。每天累计工作时间10小时、指挥车次1000余辆次，步行90多公里，但他从没叫过苦、喊过累，只是笑着说，“在这地方工作太费鞋”。

甘其毛都口岸是目前国内对外开放过货量最大的公路口岸。据统计，每天近2000辆货运车通过，主要运输煤炭、铜精粉等矿产品，货车驾驶员都是来自蒙古国的司机，由于语言、风俗习惯等方面的差异，如不进行有序管理，极有可能发生交通事故或打架斗殴现象，甚至引发纠纷。

如何管理服务好中蒙两国的司机，斯日古楞的诀窍是交流沟通。他逢车必打招呼招手，为了维持交通秩序，他每天喊话上千次，成了远近闻名的“大嗓门”。由于长年累月在煤灰、粉尘严重的环境下工作，高强度的声带震荡及有害颗粒物的吸入，2010年，斯日古楞的呼吸系统出现了问题，做了鼻、喉、肺联合手术。从此，斯日古楞丧失了味觉。“现在吃馒头和吃羊肉是一个味儿。”斯日古楞打趣地说。

一路风尘，一路花香，斯日古楞把笑容带给口岸，把草原装在心间，驻守边关，无怨无悔。

在口岸工作14年，斯日古楞和很多外籍司机成了朋友。蒙古国司机巴亚尔赛恒就是其中的一位，他们相识相交于一次纠正违章。巴亚尔赛恒由于开车插队，造成车辆拥堵，民警赶到现场治理时，因语言不通，造成了误会。斯日古楞到达现场后，耐心与其沟通，讲清道理，巴亚尔赛恒认识到了错误，并及时改正自己的违章行为。后来接触多了，两人成了朋友。现在巴亚尔赛恒已经成为蒙古国兼职特邀安全员，协助交警管理交通秩序。

“让司乘人员都平安回家，是我最大的心愿。”斯日古楞朴实的话语中透着力量。

除了做好口岸交管工作，斯日古楞还负责着交通安全宣传。在甘其毛都国际学校，孩子们特别喜欢斯日古楞，亲切地叫他“黑脸叔叔”。为了培养孩子的交通安全意识，斯日古楞用纸筒做信号灯，用白灰画斑马线。他常说，甘其毛都条件虽差，可交通安全教育这一课不能落下。

甘其毛都镇有5个嘎查、837户农牧民，农牧业人口1486人，且定居点分散。为了破除农牧区道路交通安全隐患，他走访入户，通过调研，建议选聘5位德高望重的嘎查书记担任交通安全劝导员，及时了解交通状况、农牧民的思想动态及利益诉求，把民族团结与安全劝导有机结合，最大限度地保障了农牧区群众的生命财产安全。他把安全教育与爱国主义教育相结合，讲道理、讲感情、讲法律，在嘎查书记的配合下，将工作做到了农牧民家里。

“斯日古楞工作认真、踏实、吃苦耐劳，处处为我们农牧民着想。”图古日格嘎查牧民额尔登贺希格说。

14年的坚守，对斯日古楞来说，流转的是岁月，不变的是初心。“甘其毛都的汉语意思是‘一棵树’，我也愿意做一棵树，扎根这里，为建设国家向北开放重要桥头堡贡献力量。”斯日古楞说。

(薄金凤)



支持单位：内蒙古伊利实业集团股份有限公司