

【观察】

阿尔山

山野菜成“香饽饽” 群众乐享生态“红利”

□本报记者 高敏娜

六月春光秀，岭上山珍出。眼下的兴安盟阿尔山市，草木旺盛，万物蓬勃。随着山野菜林间山蕨菜、广东菜、柳蒿芽、荠菜等山野菜的繁茂生长，阿尔山人开始了特殊的“农忙季”。

“以前，这些山野菜都是随便摘来吃的，没想到现在成了我们增收的好帮手！”在阿尔山市明水河镇，居民刘红梅每天早出晚归，穿梭于林间，采摘着猴腿、蕨菜等山野菜。“现在蕨菜的价格已经涨到6元一斤，我一次能采100多斤，每天轻轻松松收入都能有几百元。”她高兴地说，这些风味独特的山野菜有的被卖到餐馆，有的被商贩收购，成为她夏日增收新途径。

阿尔山地处大兴安岭南麓，原始森林茂密，漫山遍野生长着120多种山野菜，能够规模开采的就有60多种。近年来，依托生态环境优良、山野珍品种类繁多的资源禀赋，阿尔

山市探索出一条集资源开发和生态采摘为一体的促进农民增收的新路子，实现了生态效益和经济效益“双赢”。

“这几天正是山野菜最为丰富的季节，自然生长的山野菜纯天然、无公害，迎合了人们尝鲜的心理，达到了人们对绿色食品的要求，顺应了回归大自然的消费潮流。因为山野菜在市场价格高、销路好，在我们村里，村民采摘山野菜可增加收入达万元以上。”阿尔山市明水河镇西口村党支部书记包勇对带动村民增收，挖掘开发山野菜价值十分用心。

阿尔山的山野菜不仅是当地居民增收致富的“香饽饽”，更以其别具一格的风味和营养价值令人倾倒。用婆婆丁炸丸子、将山韭菜调成馅儿……伴随着清脆的翻炒声，跃动的火焰将各类山野菜的清香交织在一起，鲜嫩的时令山野菜，在厨师的手中完成了“华丽变身”。香飘四溢、味道鲜美的野菜美食引来了游客们的围观。

“没想到山野菜也能做出这么多美食，

真令人垂涎欲滴。”在阿尔山市丽粒小磨豆腐农家菜馆，游客赵宁品尝山野菜制作的美食后赞不绝口。

旅游旺季已至，随着来阿尔山旅游的游客数量的增多，乡村采摘游、研学游等沉浸式、体验式旅行方式倍受游客青睐，纯天然的山野菜也成了游客心心念念的“舌尖上的美味”。游客们上山挖山野菜，体验新农业，在满足味蕾的同时，还可以亲近自然、体验农趣、释放压力。

“看见漫山遍野的山野菜就走不动道了，‘短途山野菜采摘游’让我感受到了大自然的韵味，虫鸣鸟叫呼吸着清新的空气，眼前只有山野菜，采摘很治愈，会让人忘记一切烦恼。”来自长春的游客李刚说。

“我们开发了‘采摘季’系列文旅活动，还在群众中评选采摘能手，开发了野菜丸子、柳蒿炖排骨等菜品，扶持了本地合作社，生产了野韭菜花、腌蕨菜等产品，每年能带动300余户实现增收，现在我们的山野间步步都是宝，百姓空闲时天天都能采。”明水河镇党委书记

祁学东说。

“西口十八款”农副产品是明水河镇西口农生源合作社主打的“招牌”，山野菜收购与经销也是其主要经营项目之一。随着“山野珍”走俏餐桌，合作社的生意风生水起，今年更是把山野菜的订单签到了国外。

“明水河镇的蕨菜以其绿色天然、营养丰富等原因，在韩国十分受欢迎，我们合作社的蕨菜全年出口量达18吨。山韭菜收购也能达到20吨，在周边销售就供不应求。”农生源合作社理事长付成财说。

如今，随着消费者对山野菜认知的不断提高和市场需求不断扩大，这些大自然馈赠的绿色宝藏已经发展成为阿尔山特色产业的重要组成部分，为地区的经济发展注入了新的活力。未来，阿尔山市将持续挖掘“旅游+”的价值，将山野菜作为农文旅产业发展的重要切入点，继续开展“农民创收采摘季”“短途山野菜采摘游”等活动，不断延伸产业链条，助力乡村振兴。

【集市】

额尔古纳市

“经济通道”变“通道经济”

本报呼伦贝尔6月25日电（记者 李新军）近年来，额尔古纳市不断加快口岸经济建设步伐，持续提升口岸设施体系建设水平，充分释放口岸动能，拓宽贸易领域，全力推动“经济通道”向“通道经济”转变，口岸的发展潜力正在逐步释放。截至6月1日，黑山头口岸货运量为56407吨，室韦口岸货运量为23113吨，创历史新高。

为有效提升口岸货运通关能力，额尔古纳市新建黑山头口岸海关监管货场，对互市贸易区进行升级改造，签署互贸区运营协议，借助优势国内物流和市场条件，打通国内国外两个市场。

“以口岸功能的完善作为支撑点，以产业升级为核心，以引进和培育人才为手段，以本地加工为基石，全面提升口岸经济的质量与效率，以高水平开放促进高质量发展。”额尔古纳市口岸管理办公室主任赵艳丽说：“下一步，额尔古纳市将针对性引进重点企业、谋划配套项目，吸引外资，推动口岸与城乡基础设施互联互通、共建共享，实现功能、市场、交通、要素等整合融通，形成‘口岸+园区’‘口岸+物流’‘口岸+城市’等边境联动发展格局，全力打造呼伦贝尔市联通内外、辐射周边、资源集聚、要素融汇的全域开放新平台。”

海南区

办事“肩并肩”服务“心贴心”

本报乌海6月25日电（记者 郝飏）“柜台不见了，没有窗口带来的距离感，工作人员与我们‘肩并肩’进行沟通，这样的办事体验真的很棒。”前日，到海南区政务服务中心大厅办理施工许可证的市民孙晓红说。

拆掉了柜台和服务窗口，“手把手”亲情帮办，拉近了工作人员与办事群众的距离，看似前台形式的一个小变化，背后却蕴含着“服务型政府”理念的大变革。

今年以来，海南区政务服务中心拆掉了柜台和服务窗口，设立“企业服务专区”，建立“政务会客厅”“无柜台服务模式”，从“面对面”对话交流变为“开放式、肩并肩”的“零距离”服务模式。通过改造升级，海南区政务服务中心二楼已提档升级为多种功能相融合的办公区，不再是原来公式化的办事场所，温馨的环境和工作人员耐心周到的帮办服务，让群众倍感亲切。

海南区政务服务中心工作人员刘磊介绍说，工作人员与办事群众同桌就座，一对一指导，不仅解决了群众在办理业务过程中遇到的种种困惑，更让群众感受到了专业和热情。目前，海南区政务服务中心已设置了4个“肩并肩”服务工位，涵盖32个事项。前来办事的企业和群众纷纷表示，这种服务模式让他们感受到了政府部门的真诚和用心，也让他们的办事体验更好。

奈曼旗

药材飘香地生“金”

本报通辽6月25日电（记者 薛一群）日前，在奈曼旗八仙筒镇永兴甸子村，村民们正手脚麻利地分拣药苗、栽植药苗。“款冬花种植成本低，市场需求大，产量高一亩地纯收入能达到10万元以上，效益非常可观。”永兴甸子村党支部书记刘平说道。

奈曼旗位于内蒙古东南部，光照充足，四季分明，具备得天独厚的中药材种植自然条件，永兴甸子村立足资源禀赋，引进种植中药材款冬花，经过多轮试种发展，种植技术日趋成熟，产量稳步增长。去年，该村村民王丹丹种植了11亩款冬花，在其精心管护下，亩产量达到了550斤，经过采收、分拣、烘干，干花以每斤150元的价格出售，平均每亩地纯收入达到了1.7万元，再加上出售款冬花根所得利润，11亩地的纯收入达到了20万元以上。

“款冬花不愁销路，今年，我扩种到了20亩！”王丹丹对种植中药材的信心更足了。由于款冬花的种植、管护、采收等环节需要大量劳动力，在促进村民产业增收的同时，帮助村民实现了家门口就业。从初期试种的10亩款冬花，到如今扩种到400亩的规模化种植，款冬花已成为该村群众增收致富的重要途径。

达茂旗

百灵庙公园建起无障碍设施

本报包头6月25日电（记者 格日勒图）达茂旗百灵庙镇果园，是百灵庙居民耳熟能详的健身公园，夏日里绿树成荫，花草飘香。每天一早打太极拳、跳健身操、跑步锻炼的老年人很多，早晨锻炼的老年人可以从果园东门、南门正常出进。但果园作为城市公园，缺少残疾人无障碍设施，多年来，腿脚不便的老年人、残疾人不方便从果园东门、南门安全进入。

在达茂旗人民检察院与该旗残疾人联合会召开的联席会议上，将果园南门无障碍设施的建设列为残疾人无障碍设施改造的惠民工程。

达茂旗人民检察院在办案过程中与相关行政机关多次磋商，在发出诉前检察建议后，被建议行政机关聘请设计公司对果园南门无障碍设施进行了设计，并将其列入百灵庙镇2024年城镇改造计划，于2024年5月在对果园南门的无障碍设施进行了改造。目前，达茂旗百灵庙镇果园南门平整的坡道，配上了护栏，极大地方便了老年人、坐轮椅的残疾人入园锻炼。据了解，2022年开始，达茂旗人民检察院与旗残疾人联合会组织残疾人现场体验活动3次，召开联席会议2次，督促行政机关在公共场所建设无障碍设施3处。

【图见】



致富有『鹿』

□本报记者 李佳雨 摄影报道

夏日，走进通辽市科尔沁区庆和镇四方地村鹿之源鹿业养殖基地，成群的梅花鹿色泽斑斓、围栏而聚，活泼可爱。养殖户陈雪超正在给梅花鹿拌草料，听见声响，一只只小鹿围着圈舍跑了起来。“现在我的圈舍里有100只梅花鹿，很多母鹿最近都要产仔了，每天我都要对它们的健康状况进行监测，详细做好记录。”陈雪超说。

近几年，传统养殖市场一直不稳定，陈雪超将注意力转移到了特色养殖上。他说：“我在网上看到，养殖梅花鹿前景非常好，2023年年底从吉林购买了100只梅花鹿，创办了这个鹿业养殖基地。”

梅花鹿抗病能力强、易饲养，但要想养出品质也得下苦功夫。陈雪超开始学习饲料配置，淘汰传统的草料、玉米喂养方式，将基础草料玉米籽粉碎后添加花生秆、黄芪秆、玉米面以及各种微量元素



给鹿拌草料。

压成颗粒状喂养，自制颗粒料喂养的梅花鹿不但个个膘肥体壮，而且出茸量高。“公鹿一年出两茬鹿茸。产量最低能达到5斤，最高可达20斤左右。去年市场价高的时候，一斤鹿茸能卖到1600块钱。除去成本一只公鹿一年最低能挣5000块钱左右。”陈雪超满意地说。

据了解，鹿之源鹿业养殖基地是集繁育、养殖、初加工、销售于一体，主要销售鹿茸、鹿血等。陈雪超介绍：“梅花鹿身上多个部位都能实现经济效益。今年我准备将鹿茸、鹿血等副产物进行深加工，不断延伸产业链，同时，把自己养鹿的经验都传授给想养鹿的村民，带领全村人一起踏上致富路。”



圈舍里的梅花鹿。



加工好的鹿茸片。

【一线】

鄂托克旗

托管模式让农牧民成为“甩手掌柜”

□本报记者 王玉琢 布音额尔尼乐 郝雪莲

“想都想不到，坐在家，不花力气，不用操心，还能分到钱。”近日，家住鄂尔多斯市鄂托克旗苏米图苏木察汗敖包嘎查牧民红耀告诉记者，肉牛“托管代养”服务让他成为了“甩手掌柜”。

牧民红耀经营着一家农业机械服务公司，每当农忙时，顾不上养牛，加上肉牛市场萧条，养殖成本逐渐上升，听说内蒙古宝曼牧业有限公司有“托管代养”服务，他果断将35头牛送到那里。红耀告诉记者：“代养期间，由公司负责统一育肥，出栏之后，除去饲料成本，牧户和宝曼公司平分利润，市场价低于成本价时，

我们还有保底。”

在苏米图苏木，像红耀一样找宝曼公司“托管代养”的牧户有32家，托管的肉牛共438头，大部分是安格斯、西门塔尔和蒙古牛等品种。内蒙古宝曼牧业有限公司主要是为了保护农牧民利益、带动促进肉牛规模化养殖为核心的现代化农牧业示范联合体，通过优质肉牛存栏育肥，统一销售，每年出栏育肥肉牛1000多头，主要销往浙江、江苏等地区。目前宝曼公司有1200头肉牛，不久后，将出栏450头育肥肉牛。

为破解养殖“碎片化”、现代机械设备及养殖技术难以有效应用、没有销路等问题，2019年5月，国有企业内蒙古宝曼牧业有限公司成立。该公司利用集体土地，构建肉牛养殖基地，统一养殖经营，节约了饲料成本，降低了生

态压力，以托管代养、从农牧民手中收购等方式增加农牧民收入。

公司总经理那顺布和告诉记者，因全国肉牛产业市场波动比较大，公司作为该旗肉牛养殖龙头企业，制定推出了“托管代养”、二次分红的两种模式来减少农牧民的损失。第一种模式是公司把牧户“架子牛”代养育肥，牧户自行出栏出售；第二种模式是公司保底价收购，育肥出栏，二次分红。

在公司的肉牛养殖基地，记者看到1200多头肉牛正在现代化棚圈中吃草料。据那顺布和介绍，基地基本实现半自动养殖，精准补饲、给水、喷淋消毒、棚圈通风加湿和粪便清理等功能，雇佣三四名工作人员管理。

“我们这边养殖户分散、养殖规模小、缺乏劳动力，而且每个农户都要建圈舍、买机

械，基础建设及现代化转型发展成本高，难以实现精准化、标准化、规模化，人均收入也低。实行‘托管代养’模式后，通过整合周边畜牧业生产资源，扩大了规模，共担了风险。”那顺布和说。

“‘国有企业+牧户+服务协议’利益联结模式，切实保障企业与农牧民双方利益，更能促进肉牛养殖产业逐渐走向规模化、标准化、现代化经营模式，保障供应链充足，满足市场需求。传统低效的散户畜牧业已走到尽头，探索建立现代化畜牧业经营体系，构建新型经营主体，推动农牧户和新型经营主体合作共赢，推动科技创新、扩大规模、提质增效已成为推进畜牧业高质量发展的必由之路。”鄂托克旗苏米图苏木党委副书记古斯乐图说。